

# 小心主動上門的國外買主！

我國某廠商前往國外參展，在展覽會場，遇某法國客戶採購人員 Paul 對其產品表達強烈購買意願，Paul 表示他是法國很大的公司，希望用 O/A 90 天交易方式採購 50 萬美元貨物，我國廠商覺得首次交易就放帳風險較高，遂依 Paul 提供的名片(公司名稱)資料請輸銀辦理國外買主徵信，徵信結果，「該法國公司」確實是法國很大的公司，且資信極為良好，輸銀遂就「該法國公司」核予出口商 50 萬美元額度，隨後 Paul 積極要求我國出口商儘快出貨，並請出口商將貨品運至「該法國公司」在北非的倉庫，出口商依 Paul 指示將 50 萬美元的貨物運至北非(貨物立即被提領)，並向輸銀投保。

貨款到期，出口商要求 Paul 付款，竟不獲回覆，出口商連絡「法國公司」要求付款，「法國公司」竟表示該公司沒有 Paul 這個人，且告知已接獲多起「有人假冒該公司名義在外詐騙」案例。

提醒出口商：

對於主動找上門的國外買主，出口商應保持適當警覺，客戶雖然出示某「法國公司」的名片給你，不代表該客戶真的是該「法國公司」的人，有可能是假冒「法國公司」名義要向你詐騙貨物的騙子。

出口商對客戶的真實性若有疑惑，可以請輸銀提供徵信報告國外買主的連絡電話(絕對不要用客戶名片的電話)，然後依據輸銀提供的電話號碼主動打電話到國外買主公司找 Paul，如果根本沒有 Paul 這個人，就是被騙了！